

提升企業價值計畫

2025年10月



上市上櫃公司治理 實務守則

第13-3條

上市上櫃公司應制定和揭露營運策略和業務計畫，闡明其提升企業價值具體措施，宜提報董事會並積極與股東溝通。



公司治理評鑑指標： 制定提升企業價值具體措施，且提報董事會，並將相關資訊揭露於公開 資訊觀測站「提升企業價值計畫專區」(114年新增)

提升企業價值計畫專區

市場別：上櫃

年度：114

公司代號或簡稱：

產業類別：(空白表查詢全部)

查詢

列印網頁

開新視窗

問題回報

另存 CSV

公司代號	公司名稱	產業類別	實收資本額	殖利率	股利年度	本益比	股價淨值比	財報年/季	提升企業價值計畫	提升企業價值計畫提報董事會情形	上傳日期
1240	茂生農經	農業科技	442,323,730	5.87	113	11.77	1.71	114/2	-		-
1259	安心	觀光餐旅	323,895,000	2.04	113	66.07	0.81	114/2	-		-
1264	德麥	食品工業	370,523,670	4.85	113	14.37	3.48	114/2	-		-
1268	漢來美食	觀光餐旅	422,237,300	4.66	113	16.20	3.15	114/2	-		-
1294	漢田生技	食品工業	310,275,630	5.06	113	15.64	2.85	114/2	-		-
1295	生合	食品工業	344,748,000	2.87	113	23.28	3.44	114/2	-		-
1336	台翰	電子零組件業	776,144,190	5.38	113	11.62	0.78	114/2	下載	經提報 114/08/08 討論案通過	114/09/26
1565	精華	生技醫療業	504,165,160	6.88	113	11.14	1.11	114/2	下載	經提報 114/08/07 討論案通過	114/08/07
1569	濱川	電腦及週邊設備業	1,325,474,410	0.00	113	-	3.18	114/2	-		-
1570	力肯	電機機械	515,008,390	4.64	113	16.97	1.48	114/2	-		-

截至10/1已有48家(約5.6%)公司上傳
 

上傳提升企業價值計畫 對公司有什麼好處？

01

符合114年度公司治理評鑑指
標計分項目

02

使投資人瞭解企業營運發展計
畫，並提升資訊透明度

03

宣示重視股東價值並積極與股
東及利害關係人溝通

擬定提升企業價值計畫

5步驟



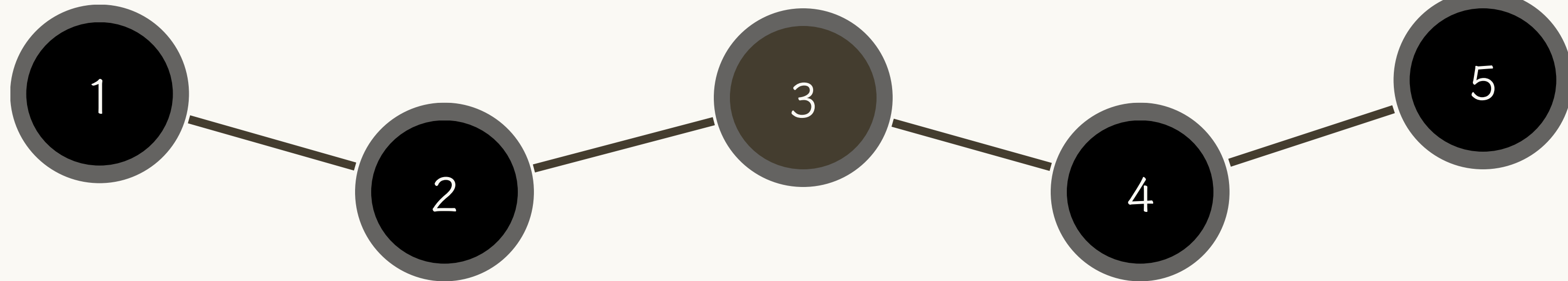
深入分析公司資金成本、獲利能力、市場評價與公司治理



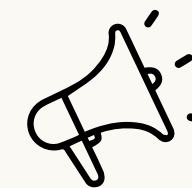
制定政策、目標、規劃期限和具體強化措施



每年更新資訊



於董事會進行現狀分析和評估



向投資人揭露清楚且完整訊息

現況分析



深入分析公司資金成本、獲利能力、市場評價與公司治理

- 公司內部深入分析資金成本和獲利能力，包括加權平均資金成本(WACC)、獲利能力指標(如ROIC、ROE等)或市場評價指標(如PBR、PER等)，並說明公司財務指標與產業平均之差異原因。
- 分析公司治理現況，包括董事會結構及獨立性、董事會運作之有效性、資訊透明度等。



於董事會進行現狀分析和評估

- 於相關功能性委員會討論後提報董事會進行對公司之加權平均資金成本、獲利能力、市場評價與公司治理的詳細分析和評估，討論市場評價是否反映出公司的內涵價值。

政策與計畫



制定政策、目標、規劃期限和具體強化措施

- 相關功能性委員會應討論並制定具體的政策、目標、規劃期限及具體強化措施，並提報董事會。
- 公司可依實際情況訂定短期、中長期強化措施，包含產品、技術、供應鏈彈性、行銷、財務等。



向投資人揭露清楚且完整訊息

- 對當前狀況進行全面評估，並向投資人揭露公司對獲利能力、市場評價與公司治理強化的計畫和政策，揭露內容應以易於理解的方式呈現。

溝通與追蹤



與投資人積極溝通

就相關揭露資訊建立相關機制，於公司網站、股東會、法說會等積極與投資人進行對話，包括說明公司之財務與公司治理分析結果及強化計畫之具體措施，以確保投資人對公司策略和計畫有全面的理解。



每年更新資訊

每年至少進行一次進度說明，並更新揭露之資訊。

案例-現況分析

壹、現況分析

一、資金結構與成本分析

1. 加權平均資金成本(WACC)計算：

本公司資本結構係由 81%權益和 19%債務組成，公司的權益成本(Cost of Equity)為 6%，債務成本(Cost of Debts)為 2%，影響債務、權益融資成本的因素包括企業信用及經營風險等。透過加權平均資金成本(WACC)的分析使得本公司能評估資金使用效率、投資計畫

的適切性和企業價值的合理性。本公司的加權平均資金成本(WACC)為 5.20%，略高於同業加權平均資金成本(WACC)5.01%，主係因本公司債務占比較低所致，本公司將進一步分析這些因素，以確保公司之資金成本維持在合理範圍內。

低這些因素對加權平均資金成本(WACC)波動的潛在風險。此外，本公司將定期進行總體經濟分析，以期在風險可控範圍內保持加權平均資金成本(WACC)的相對穩定性，有助於提高本公司對市場動態環境變化的應變能力，確保資金成本的合理性，進而維護企業的財務穩定。

公司針對WACC較同業低之原因
進行分析，並說明未來的規劃



案例-獲利能力評估

針對113年底ROE較同業低，說明未來強化措施

一、獲利能力評估

(一)ROIC 和 ROE 評估：公司的經營效能可透過投入資本報酬率(ROIC)和權益報酬率(ROE)進行評估。

本公司 113 年 ROIC 為 6.04%，表現較 112 年衰退。此外，本公司 113 年 ROE 為 6.37%，低於半導體業平均 20.74%。本公司將更致力於推動營收突破及強化營業費用控管，以期有更好之 ROIC 和 ROE 表現。

能利用率波動影響，近年呈現下滑趨勢。公司預期隨著先進製程產品量產與海外平台布局發酵，將有助於權利金收入回升。113 年 ROIC 與 ROE 分別下降至 6.04% 與 6.37%，反映整體營運報酬能力趨緩，公司將持續優化授權與權利金兩大核心業務的資本效率與營運策略，以強化長期獲利表現。



案例-市場評價分析

若公司 $PBR < 1$ 或 $PER < \text{產業平均}$ ，
宜說明可能原因為何及未來改善方向

三、市場評價分析

本公司之股價淨值比(PBR)為 1.52 倍，相較於同業平均 2.52 倍，略顯偏低。此一差距主要反映出市場對公司未來成長性與資本報酬能力之預期尚屬保守。為回應市場保守態度，本公司以強化品牌與通路布局為主要改善重點，有助於提振市場信心，進而促成整體市場評價回升至合理水準。

以隱形眼鏡與光學醫材產業整體趨勢觀察，受惠於高齡化社會加速，視力矯正需求持續成長、以及消費者對功能型與時尚型隱形眼鏡接受度提升，全球市場預期將保持穩健成長。本公司持續投入研發與自有品牌推廣，未來將以「醫療級品質」與「時尚視覺設計」雙軸發展，進一步擴大產品市場接受度。加以海外業務推進與國際化布局預期於未來數年間逐步發酵，公司營運動能可望穩健成長。



案例-公司治理分析

四、公司治理分析：

- (一)董事會結構及獨立性：本公司董事會由九名董事組成，其中三名為具備法律、財會與產業背景之獨立董事，占比達33%，確保董事會決策之客觀性與專業性。董事會下設審計委員會及薪資報酬委員會功能性委員會，藉由組織架構分工與職責明確化，持續優化公司治理機制，提升董事會之監督與審議功能。
- (二)董事會運作之有效性：本公司董事會每季至少召開一次會議，2024 年度共召開 6 次董事會，其董事出席率達98%。本公司每年對董事會和功能性委員會進行績效評估，以提升其運作之有效性，評估內容包括對公司營運之參與程度、決策品質、成員之結構與選任、持續進修、內部控制等，以健全公司治理結構。
- (三)資訊透明度：本公司秉持即時、公開、誠信揭露原則，於董事會後即時揭露董事會應公告中報事項，並於公司網站公開揭露公司治理、營運及財務資訊等各項資訊，並定期召開法人說明會，確保股東充分掌握公司動態與策略方向。



案例-風險及競爭評估

說明來自總體經濟的可能風險，
如關稅、匯率、經濟成長率等

(一) 總體經濟分析

本公司對於海外營運據點拓展，皆會考量總體經濟相關因素如經濟成長、通貨膨脹、貨幣政策及財政政策相對穩定，有利於企業長期發展及後續業務規劃和成本管理。在未來不確定因素方面，全球經濟仍將面臨諸多挑戰，例如紅海危機升溫、綠色補貼競賽演變成全球貿易戰、極端天氣事件擾亂全球供應鏈、地緣政治風險升高等，這些因素都將影響貿易與投資表現，本公司將持續研判並加以關注。

(二) 產業競爭分析 說明來自產業的競爭情形及採行措施

本公司長期致力於產業上下游整合，以期提高自我競爭力及符合客戶更廣

業務面需求，近期接單趨勢為單一案件量金額持續增加，系統介面也愈趨複雜，對於設計及施作整合能力要求持續提高，過去所累積大型工業寶貴經驗將有助於公司於大型工業施作時資源有效運用，進而提升產業競爭力。

目前無塵室機電工程蓬勃發展趨勢，人力成為最寶貴資源，本公司除每年增加員工薪酬來鞏固既有人員留任外，亦與各學校相關科系加強建教合作培養未來1~3年人力。



案例-短/中長期發展計畫

一、短期強化計畫

本公司是目前全球最大的六英寸砷化鎵晶圓代工服務公司，擁有三座最先進的廠房與廣泛的技術能力，能夠提供客戶最佳品質的HBT、pHEMT、BiHEMT 離散元件/微波積體電路與後端製程的晶圓代工服務。本公司除了在現有的成長基礎上繼續耕耘與研發外，同時對通訊移動裝置與通訊基礎建設開發更有競爭力的製程技術予客

戶，以再進一步擴大穩態在無線通訊晶片領域晶圓代工的技術領先。在短期內將繼續投入更多資源在技術創新、品質改善以及降低製造成本上，並結合客戶未來的產品應用發展方向，投資及開發最先進的製程技術，以擴大代工服務及市場的範圍，持續鞏固在全球砷化鎵專業代工市場的關鍵地位。

援，無論是無線微波或有線光纖傳輸，都需三五族化合物半導體抗高壓、耐高溫、高線性度及可靠度的特性。因此，本公司投入PD、VCSEL、EML、DFB Laser及CW Laser等相關技術開發，並耕耘以磷化銦(InP)為基材的光調變器及光積體電路，以滿足目前100G及200G，以及未來400G到800G、甚至1.6T的高速傳輸需求。本公司將持續聚焦超高速數據傳輸、智慧感測，以及大數據計算與儲存三大領域相對應的感測及傳輸相關的製程技術開發，以因應未來趨勢的發展。

(二)重視人才培育與傳承

我們深知人才是企業最重要的競爭力，本公司將員工的培訓與發展視為企業的重要經營目標之一。我們依據中長期營運策略，以四大訓練體系中的核心價值為基礎，設計專業訓練與管理訓練地圖，並提供多元化的學習資源，兼顧技術深化、管理精進、個人成長。更致力於打造安全、健康的工作環境，嚴格遵循政府法規與稽核要求，定期開設環境安全、資訊安全與品質保證等培訓，確保每位同仁都能在穩定中發揮所長，人盡其才。



案例-短/中長期發展計畫

二、中長期強化計畫

(一)掌握AI大趨勢，為股東創造長期價值

著眼未來，無所不在的人工智慧連結將會是未來發展的大趨勢，也將對人類生活帶來巨大的改變。要達到無所不在的人工智慧連結，除了AI資料中心巨量的資料計算及儲存，同時還需有超高速的資料傳輸以及終端的智慧感測元件的支

電路，以滿足目前100G及200G，以及未來400G到800G、甚至1.6T的高速傳輸需求。本公司將持續聚焦超高速數據傳輸、智慧感測，以及大數據計算與儲存三大領域相對應的感測及傳輸相關的製程技術開發，以因應未來趨勢的發展。

(二)重視人才培育與傳承

我們深知人才是企業最重要的競爭力，本公司將員工的培訓與發展視為企業的重要經營目標之一。我們依據中長期營運策略，以四大訓練體系中的核心價值為基礎，設計專業訓練與管理訓練地圖，並提供多元化的學習資源，兼顧技術

重要經營目標之一。我們依據中長期營運策略，以四大訓練體系中的核心價值為基礎，設計專業訓練與管理訓練地圖，並提供多元化的學習資源，兼顧技術深化、管理精進、個人成長。更致力於打造安全、健康的工作環境，嚴格遵循政府法規與稽核要求，定期開設環境安全、資訊安全與品質保證等培訓，確保每位同仁都能在穩定中發揮所長，人盡其才。



積極與股東溝通 提升資訊透明度

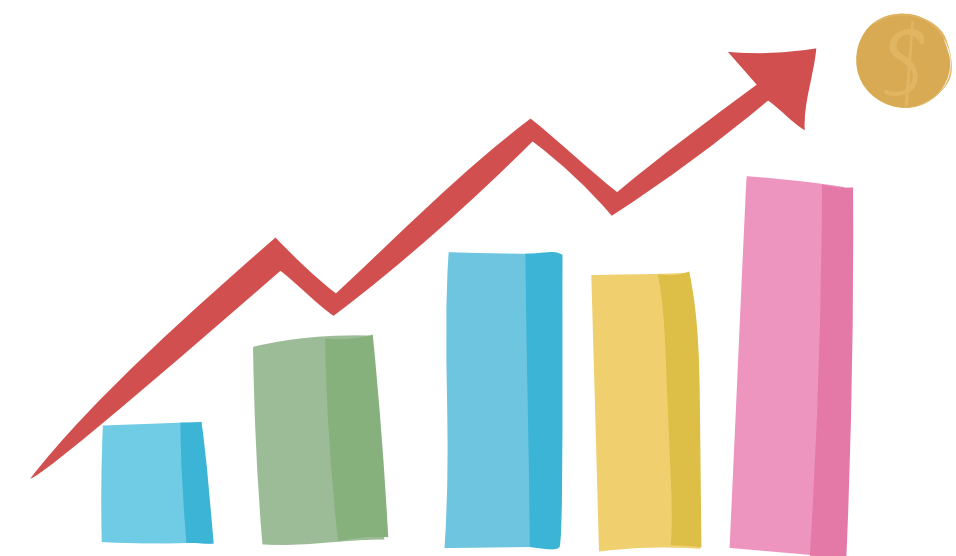
股東對公司的認同是支持企業永續經營及長期發展的關鍵力量



公司網站/股東會/年報	法說會	投資人關係經營
• 每年公告年報並召開股東會，會中股東可充分表達意見，並將發言摘要列入股東會議事錄。 • 將公司財務、業務、內部人持股及公司治理情形，經常且即時利用公開資訊觀測站或公司設置之網站提供訊息予股東	• 受邀參加櫃買中心舉辦之海外法說會/業績發表會 • 受邀參加券商舉辦之法說會 • 自辦法說會，亦可透過台灣指數公司IR議合服務平台借用櫃買中心11樓場地(免費+提供直播+影音連結)	• 經IR向市場正確傳達公司財務業務資訊 • 即時回覆股東提問，增加投資人對公司之認同度 • 將外界對公司之觀感適度回饋與公司經營階層，形成良性循環



感謝聆聽 敬請指教



It's not too late!